



AXDATA ADVANCED PROJECT

For prosjektorienterte bedrifter har vi laget flere utvidelser i Microsoft Dynamics for håndtering av livssyklusen til et prosjekt, helt fra et tidlig tilbudsstadium før du har et prosjekt til prosjektets livssyklus er ferdig.

Fremtidsrettet prosjektstyring

Denne tilleggsmodulen fungerer som et forsystem til CRM modulen i Microsoft Dynamics. Modulen lar deg begynne oppbygging av informasjon til et prosjekttilbud allerede på et ryktestadium.

Sak

La oss si du har hørt at det skal bygges et nytt skip hos et verft eller at det skal startes et nytt veiprosjekt der du er en mulig leverandør, men det er alt du vet. Modulen lar deg da opprette en sak der du starter med å bygge opp mest mulig informasjon rundt ryktet slik at du kan reagere raskere dersom dette blir et konkret tilbud senere.

Dersom din bedrift får en forespørsel fra flere agenter om å være leverandør på leveransen kan det her opprettes flere tilbud fra samme sak. Blir du valgt som leverandør hos en av agentene kan du velge det aktuelle tilbudet, og videreføre det til Microsoft Dynamics uten å måtte bygge opp ny informasjon.



Prosjektutvidelser

Med funksjonalitet for oppfølging av Factory Acceptance Test (FAT), Installation Acceptance Test (IAT) og Site Acceptance Test (SAT) hjelper vi deg med kvalitetssikring av leveransene dine. Her kan det angis datoer for når testene skal gjennomføres, hvilket sertifiseringsselskap som skal benyttes



og hvilke dokumenter testene skal foregå etter. Videre kan du sette hvilke garantiordninger som gjelder for prosjektet, samt overstyre eventuelle andre garantiordninger som står som standard på varene dersom det kontraktmessig er avtalt avvik.

Modulen lar deg sette en livssyklus håndtering på prosjektet dersom det kreves fra kunden at det skal holdes reservedeler lenger enn hva som er angitt som standard på en vare.

Ligg i forkant fra start

Flere og flere bedrifter baserer seg på prosjekter. Axdata har derfor produsert denne tilleggsmodulen som gir deg en detaljert oversikt over disse. Med denne modulen stiller du sterkere i konkurransen på bakgrunn av informasjonen du har innhentet på forhånd. Du kan ha slagplanen klar allerede før konkurrentene har fått sjans til å mobilisere seg.

Bransjespesifikk kompetanse

Mange av våre ansatte har selv erfaring fra bransjen, og dette gjør denne til et av Axdata sine kjerneområder. For deg betyr dette førstehåndskjennskap til din bedrifts smerter og behov. På denne måten kan vi vise bedre forståelse i dialogen om hvordan Microsoft Dynamics og denne tilleggsmodulen vil hjelpe nettopp din bedrift.



Vi forstår dine behov

Med mer enn 20 års erfaring og et sterkt faglig fokus får du en aktiv sparringspartner som leder deg trygt gjennom implementeringsprosessen.

Våre kjerneverdier er Engasjert, Kompetent, Lojal og Modig. Vi vil derfor arbeide hardt for å overhold frister, og være åpne og ærlige i våre estimater. Axdata har et tett samarbeid med Microsoft og har blitt kåret til årets norske Microsoft Dynamics partner. Vi tilhører også Microsofts President's Club som representerer de 5% beste Microsoft partnerne globalt. Engasjement og positivitet er noen ord som beskriver vår arbeidsstil. Vi har ambisiøse medarbeidere som brenner for jobben sin og vil dele kunnskapen med deg og din bedrift. Vi ønsker å skape verdi for våre kunder – hver dag!

Våre medarbeidere søker hele tiden nye muligheter for å gjøre din bedriftshverdag enklere, og vi har et sterkt fokus på kompetansebygging og kompetanseoverføring til enhver tid. Axdata er derfor også sertifisert som Gold Partner hos Microsoft, og vi har en rekke sertifiserte konsulenter og godt fornøyde kunder som stiller opp som referanser på forespørsel.

